

INTERVENE

La marketplace circulaire des services techniques en Belgique

Escrow · Batterie & Recyclage · Green Deal EU

Pitch Deck Investisseurs — 2026
intervenant.space

Le Problème

Marché fragmenté · Confiance en berne · Déchets non tracés

En Belgique, trouver un intervenant technique de confiance reste chaotique. Les particuliers hésitent, les pros perdent du temps en admin, et les batteries usagées finissent trop souvent hors filière.

Douleurs identifiées

- 70% des Belges déclarent avoir déjà eu une mauvaise expérience avec un artisan.
- Aucune garantie de paiement pour les intervenants (impayés récurrents).
- Filière recyclage batteries opaque : moins de 45% de collecte effective.
- Aucune plateforme locale ne combine service + traçabilité écologique.

La Solution

Une plateforme, trois promesses

- Escrow sécurisé : le client paye, l'argent est bloqué, l'intervenant est garanti.
- Preuve de travail (photos GPS + géoloc) pour libérer les fonds.
- Verticale unique : diagnostic + recyclage batteries avec bons de dépôt QR code.
- Score écologique : badge <5km, impact CO2 mesuré, alignement Green Deal.
- Journal d'audit admin complet, dispute resolution intégrée.

Marché & Opportunité

Belgique + expansion Benelux

3.2 Mds EUR

Marché services techniques
BE

12 Mds EUR

Marché recyclage batteries
EU

480 M EUR

TAM adressable an 3

+8.5%

Croissance annuelle secteur

150 M EUR

Subventions Green Deal BE

180 000

Pros indépendants BE

Timing parfait : la directive européenne 2023/1542 impose la traçabilité totale des batteries dès 2027. Intervene est prête aujourd'hui.

Business Model

Marketplace + SaaS + B2B Recyclage

Sources de revenus

- Commission 10% sur chaque intervention (escrow).
- Abonnement Pro (29 EUR/mois) : mise en avant, analytics, priorité.
- B2B recyclage : forfait par tonne traitée (centres partenaires).
- Data & assurance : partenariats compagnies assurance habitation.

Unit Economics

185 EUR

Panier moyen

18.50 EUR

Commission moyenne

18 EUR

CAC Pro

140 EUR

LTV Pro (24 mois)

7.8x

Ratio LTV/CAC

82%

Marge brute

Projections Financières

Scénario conservateur — 3 ans

120 K EUR

Revenus An 1

580 K EUR

Revenus An 2

1.46 M EUR

Revenus An 3

+650 K EUR

EBITDA An 3

Mois 20-22

Break-even

45%

Marge EBITDA cible

Répartition volume An 2 (par verticale)

- Electricité : 3200 interventions / 195 EUR ticket moyen.
- Plomberie : 2800 / 210 EUR.
- HVAC : 1400 / 380 EUR.
- Batterie diagnostic : 900 / 145 EUR.
- Recyclage B2B : 60 tonnes / 850 EUR/tonne.
- Serrurerie, peinture, premium : 2200 interventions cumulées.

Calculateur de Rentabilité

Récapitulatif — hypothèses médianes

Simulation basée sur les paramètres accessibles en live sur /presentation.

Hypothèses

- Demandes mensuelles : 2 000
- Taux d'acceptation : 65%
- Panier moyen : 185 EUR
- Commission plateforme : 10%

Sortie

1 300

Jobs acceptés / mois

240 500 EUR

GMV mensuel

24 050 EUR

MRR (commission)

288 600 EUR

ARR estimé

~180 K EUR

Opex an 1 (est.)

+108 K EUR

Profit net An 1 (est.)

FAQ Investisseur

Réponses chiffrées

Q. Quand serez-vous rentable ?

R. Break-even opérationnel au mois 20-22 avec 45% de marge EBITDA cible en régime de croisière (An 3).

Q. Comment acquérez-vous les pros ?

R. Stratégie 'pros-first' : 0% de commission pour les 500 premiers, partenariat Confédération Construction BE, CAC estimé 18 EUR.

Q. Êtes-vous conformes RGPD ?

R. Oui — hébergement UE, DPO externe, audit formel prévu Q1 2026, chiffrement au repos et en transit.

Q. Top 3 risques et mitigation ?

R. 1) Chicken & egg marketplace : pré-recrutement pros. 2) Confiance paiement : escrow Stripe PSD2. 3) Cash burn : runway 30 mois.

Q. Pourquoi investir maintenant ?

R. Tech prête à 70%, exclusivité verticale recyclage batteries, timing directive EU 2023/1542.

Q. Structure du deal ?

R. Pre-seed 150-300 K EUR sur valorisation ~1 M EUR. Tax Shelter belge : 30-45% d'avantage fiscal pour l'investisseur.

Avantages Compétitifs

Pourquoi Intervene gagne

- Escrow natif : aucun concurrent BE ne le propose sur le segment technique.
- Verticale batterie & recyclage : moat réglementaire Green Deal.
- Score écologique intégré : différenciation marketing forte.
- Multi-rôles (Client / Pro / Recycleur / Admin) : écosystème complet.
- Preuve de travail géolocalisée : lutte anti-fraude unique.
- Marque protégée : INTERVENE_BELGIQUE_2026 + INTERVENE_GREEN_PROTOCOL_2026.

Équipe & Roadmap

2026 - 2028

Fondateur

Ahmed Yassine Elmaakoul — CEO & Product Owner. Créateur de l'idée, en collaboration avec l'agence BytePixel (bytepixel.be) pour l'exécution technique.

Roadmap

- Q1 2026 : Levée pre-seed, lancement Bruxelles + Wallonie.
- Q3 2026 : 500 pros actifs, premier partenariat recycleur agréé.
- Q1 2027 : Extension Flandre + intégration assurance habitation.
- Q4 2027 : Expansion Pays-Bas & Luxembourg.
- 2028 : Série A (2-3 M EUR), 10 000 pros, IA matching intelligente.

150-300 K EUR

Montant recherché

~1 M EUR

Valorisation

18-24 mois

Runway

15-25%

Equity offerte

30-45%

Tax Shelter BE

8-15 M EUR

Exit potentiel

Utilisation des fonds

- 40% Tech & Produit (2 devs seniors + infra scalable).
- 35% Acquisition pros & clients (marketing local BE).
- 15% Compliance & juridique (RGPD, PSD2, DPO).
- 10% BFR & opérations.

Contact

Parlons-en

Ahmed Yassine Elmaakoul — Fondateur & CEO

Site : intervenant.space

LinkedIn : [/in/ahmed-yassine-elmaakoul](https://in.linkedin.com/in/ahmed-yassine-elmaakoul)

Instagram : [@yassvoid](https://www.instagram.com/yassvoid)

Contact investisseurs : dilinear.media@gmail.com | contact@bytepixel.be

Rejoignez l'aventure Intervene

La marketplace circulaire qui transforme les services techniques en Belgique.